

Il percorso SIA di educazione finanziaria e sperimentazione di impact standard e community building per la crescita di investimenti orientati a SDGs e impact integrity, realizzato con il contributo finanziario di Banca d'Italia.

WEBINAR

mercoledì 19 febbraio 2025

Strumenti di finanza a impatto per l'Agenda 2030, si può fare

Mara Airoldi Direttrice Government Outcomes Lab, Blavatnik School of Government





PPP4PP: Partenariati Pubblico-Privato per la Performance e la Persona:

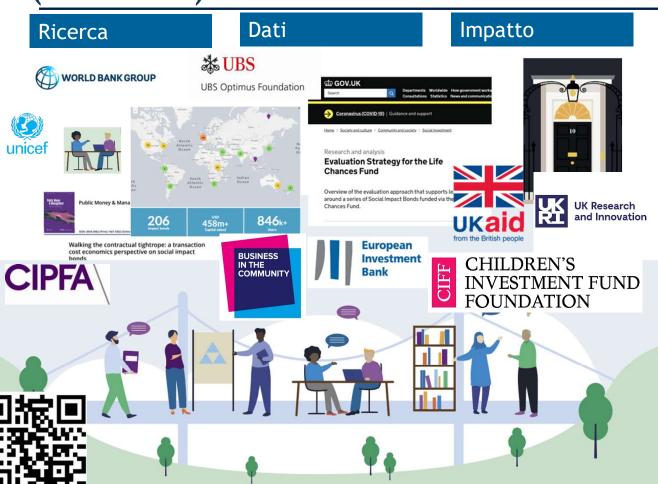
riflessioni sull'esperienza degli impact bonds e outcomes funds 2010-2024

Keynote Mara Airoldi



Il Government Outcomes Lab (GO Lab)





Centro d'eccellenza sulle partnership pubblico-privato focalizzate sui risultati (outcomes)

Creato nel 2016 come partnership tra il governo inglese e l'Università di Oxford (Blavatnik School of Government)

Mission: abilitare il settore pubblico a stabilire partnership efficaci tra attori di diversi settori per migliorare gli outcomes sociali

Focus sull'outcome = desiderio di misurare la "qualità"





Una risposta per controbilanciare pressioni del "business as usual": focus sui costi

Contratti a risultato: esperienza con i social impact bond



Chi e perché sperimenta con i social impact bonds:

Outcome payer:
Identificare
beneficiari,
outcomes
desiderati, paga a
risultato

Beneficiari

Prestatore
servizio:
Lavora con i
beneficiari verso
l'ottenimento di
outcomes

Investitori:
Investe il capitale
necessario per la
fornitura del
servizio,
assumendosene il
rischio

- a) Settore pubblico (centrale o locale): strumento per appaltare servizi e allo stesso tempo meccanismo per facilitare riforme pubbliche volte all'efficacia, efficienza, innovazione, collaborazione o prevenzione
- b) Altri attori che pagano per gli outcome (es. Associazioni filantropiche): strumento di accountability, per verificare outcomes nel medio-lungo termine;
- c) **Investitori**: un modo per coniugare ritorno sociale e finanziario, per dimostrare in modo credibile l'impatto della strategia di investimento;
- d) **Prestatori di servizi**: accesso a finanziamenti pluriennali, possibilità di lavorare in modo più flessibile, innovare, dimostrare impatto e permettere una crescita più rapida;
- e) **Utilizzatori dei servizi** finanziati dall'impact bond: coinvolgimento più diretto nella co-production dell'outcome

4

https://golab.bsg.ox.ac.uk/the-basics/social-impact-bonds/

Impact bonds nel mondo e in Europa





https://golab.bsg.ox.ac.uk/knowledge-bank/indigo/



Tre logiche principali: collaborazione, prevenzione, innovazione



Sfida nella fornitura di servizi sociali Budget in silos e offerta servizi frammentaria

Focus breve periodo (ciclo politico e fiscale)

Difficoltà a introdurre cambiamenti

Impatto sul servizio erogato

Il servizio è frammentato: ci sono duplicazioni, gap, scarsa comunicazione Servizi pubblici reattivi, interventi al momento delle crisi Servizi inefficaci continuano ad essere offerti e non migliorati

Impatto sui cittadini

Servizi pubblici frammentati, reattivi e statici che non rispondono ai bisogni dei cittadini

Potenziale chiave di riforma pubblica abilitata dalla logica outcome

COLLABORAZIONE

Favorisce la collaborazione tra più outcome payers e un network di prestatori di servizi=> servizio "wrap around" e person-centred

PREVENZIONE

Favorisce 'invest-to-save'. Il servizio può essere erogato sia per le crisi che per la prevenzione (quello preventivo finanziato dal social investor).

INNOVAZIONE

- Trasferimento del rischio
- Spazio per provare innovazioni
- Performance management più efficace
- Apprendimento continuo



Dal concetto all'applicazione: non *uno* strumento, ma una famiglia



Eleanor Carter (2020)

https://doi.org/10.1080/09540962.2020.1714288

Lezioni chiave: da social impact bond a social outcome partnership

Flessibilità e miglioramento continuo Non si tratta di uno strumento solo tecnico, ma di uno strumento relazionale

Accountability: ruoli chiari, metriche chiare, uso dei dati

Roulo chiave degli "intermediari"

Interventi che mettono al centro la persona Fondamentale avere una chiara motivazione per la partnership e ritornarci continuamente

- Pensare dal principio alla "exit strategy": cosa succede alla fine di questo ciclo di programma?







Grazie! mara.airoldi@bsg.ox.ac.uk





Restiamo in contatto

www.socialimpactagenda.it segreteria@socialimpactagenda.it in Social Impact Agenda per l'Italia

Iscriviti alla Newsletter

socialimpactagenda.it/newsletter_sia